

Medicin-krig for milliarder på vej

Et marked på op imod 2,5 mia. kr. åbner sig for parallelimportørerne efter anbefalinger fra Sundhedsministeriets udvalg

Medicin

AF JONASTORP

BRUXELLES – Parallelimportørerne gør klar til den helt store udfordring af medicinalproducenterne, når et marked på op imod 2,5 mia. kr. formentlig åbnes nu. Et udvalg under Indenrigs- og Sundhedsministeriet vurderer nemlig, at de hidtidige begrænsninger er til skade for konkurrencen, statskassen og sundheden blandt danskerne.

Sagen handler om navneskift på medicin i forbindelse med parallelimport. Medicinalproducenterne kalder det samme produkt forskellige navne i forskellige lande. Når parallelimportørerne vil sælge medicinen i Danmark under det navn, det selv samme produkt forhandles under i Danmark, slår producenterne bremserne i. Og det har de hidtil kunnet gøre med Højesterets velsignelse.

Det samme navn

Men i betænkningen fra udvalget under Sundhedsministeriet hedder det nu:



Sagen handler om navneskift på medicin i forbindelse med parallelimport. Medicinalproducenterne kalder det samme produkt forskellige navne i forskellige lande. Men for at få medicinen solgt skal den pakkes om. Her pakkes medicin om hos firmaet Paranova.

»Det er udvalgets opfattelse, at der vil kunne være såvel sundhedsmæssige som økonomiske fordele forbundet med at pålægge parallelimportører af lægemidler at markedsføre de parallelimporterede produkter under det samme navn, som de direkte importører markedsfører de tilsvarende produkter under i Danmark.«

Udvalget mener altså, at der er såvel sundhed som økonomi i at ligefrem pålægge importørerne at gøre det, de hidtil ikke har fået lov til.

Derfor forventer formanden for parallelimportørernes forening, PFL, at det nu falder på plads.

»Jeg forventer, at ministeren nu vil springe let og elegant hen over det benspænd, vi hidtil har set fra producenterne,« siger Hans Bøgh-Sørensen, der ejer selskabet Orifarm.

Parallelimportørerne har fået EU-kommissær for det indre marked, Frits Bolkestein, på banen i sagen, fordi de mener, at de danske domme er i strid med EF-retten. Det undersøger Kommissionen, og en afgørelse ventes i oktober. Her risikerer Danmark at få besked på at ændre lovgivningen, hvorefter en ny sag ved de danske domstole kan udfolde sig, så en ny konkurrencesituation kan indfinde sig.

Men denne langsommelige proces kan overhales inden om, hvis Sundhedsministeriet følger sit eget udvalgs vurderinger om patientsundhed, økonomi og konkurrence.

Lukket land

Problemet for parallelimportørerne er, at omkring 25 pct. af markedet, 2,5 mia. kr., er lukket land for dem nu. Det er nemlig den andel, som de ikke kan nå, når de ikke må omdøbe produkterne. Ældre og svage patienter får ofte bestemt medicin, og for at undgå fejlmedicinering udskriver

lægerne ikke parallelimporteret medicin med et andet navn.

I Lægemedielindustriens forening, LIF, er direktør Jørgen Jørgensen imidlertid en anden opfattelse. For det første mener han ikke, at omfanget er så stort, fordi der ikke er så mange produkter, der er omfattet af problemstillingen. For det andet arbejder foreningen fortsat for at sikre, at parallelimportørerne ikke får lov til at ændre produktnavnet.

Varemærkebeskyttelse

»Det er lovgivermagtens pligt at beskytte virksomhedernes varemærkerettigheder. EU-Kommissionen fastslår selv, at varemærkeretten selvsagt skal respekteres,« siger han.

Parallelimportørerne vil imidlertid kalde produkterne det, de hedder i Danmark, men alligevel mener Jørgen Jørgensen, at det handler om varemærkebeskyttelsen, fordi det er producenterne og originalimportørerne, der opbygger varemærkerne.

Venter hurtig reaktion

Karin Riis-Jørgensen, EU-parlamentariker for Venstre, har fra begyndelsen været ivrig fortaler for parallelimportørernes sag.

»Rent principielt mener jeg, reglerne bør ændres hurtigst muligt. Hvis Bolkesteins konklusion bliver den forventede – nemlig at nuværende dansk praksis erklæres uforenelig med principperne bag det indre marked – så forventer jeg en meget hurtig reaktion i Danmark, så danske patienter og de danske skatteborgere hurtigst muligt kan begynde at nyde godt af øget konkurrence og lavere priser,« siger hun.

Det lykkedes i går ikke at få en kommentar fra indenrigs- og sundhedsminister Lars Løkke Rasmussen (V).

jonas.torp@borsen.dk

Axcel køber overset medico-guldklump

Medico

AF SØREN LINDING JAKOBSEN

Axcel vil i næste måned annoncere overtagelsen af en af dansk erhvervslivs oversete guldklumper, medicokoncernen 3D. De to søsterselskaber, Danish Diagnostic Development og Danish Dermatologic

Development er førende i verden inden for henholdsvis en type medicinske scannere, kaldet gammakameraer og lysbaseret behandling af hudsygdomme og kosmetiske problemer.

Pengemaskine

Hørholm-koncernen er samtidig en fantastisk pengemaskine, der i det seneste aflagte regnskabsår, 2002/2003 præsterede et overskud på næsten 90 mio. kr. før skat, hvor gammakameraerne står bag størstedelen.

Det bliver holdingselskabet DDD Holding med den tidligere Radiometer-boss Johan Schröder for bordenden, der overtager de to søsterselskaber, og han har foreløbig fået

følge af Axcel-direktøren Per Christensen i de to 3D-selskabers bestyrelser. Meget tyder på, at hele eller store dele af den nuværende ejerkreds gennem investeringsselskabet

FEH går med i den nye selskabskonstruktion.

De implicerede personer er stort set alle på ferie, og derfor er transaktionen, hvor Axcel efter al sandsynlighed overtager aktiemajoriteten, først sat til offentliggørelse i midten af august.

Hverken Johan Schröder, Christian Frigast, adm. direktør i Axcel, eller Gert Toftkjær, adm. dir. i det ene 3D-selskab og storaktionær i hele 3D-koncernen, har nogen kommentarer til den store bestyrelsesrokade og ejerskiftet.

Personligt engagement

Heller ikke Steen Helde Hemmingsen fra den eneste eksterne aktionær, Dansk Erhvervsinvestering, ønsker at udtale sig, men henviser til den afgæde bestyrelsesformand, advokat Arne Knudsen. Ham er det ikke lykkedes at komme i kontakt med. Johan Schröder vil formentlig

selv investere i 3D-koncernen gennem Investeringsselskabet 30.4.1992 ud over at være aktionær i Axcel's kapitalfonde. Et større personligt økonomisk engagement er blevet muligt efter salget af Radiometer, der ikke bare gav Johan Schrøders investeringsselskab 1,5 mia. kr. men også gav Mr. Radiometer nye frihedsgrader til mere direkte at præge udviklingen af den danske medico-sektor.

3D-koncernen med en årlig omsætning på 200-300 mio. kr. har rødder i multinationale General Electric Nuclear Medical, der efter en årrække med produktion, forskning og udvikling i Danmark i slutningen af 1980'erne flyttede til England, da omkostningsniveauet er blevet for højt. Men en del nøglemedarbejdere, herunder den danske topchef, etablerede deres eget firma, Danish Diagnostic Development. Det blev i 1997 splittet i to med

oprettelsen af søsterselskabet Danish Dermatologic Development.

Trak 84 mio i udbytte

De eneste eksterne investorer er Dansk Innovationsinvestering og Dansk Erhvervsinvestering, der ejer 25-26 pct. af begge 3D-selskaber. Resten ejes af to holdingselskaber, der igen kontrolleres af Gert Toftkjær (28 pct.), John Arnborg, adm. direktør for Danish Diagnostic Development (28 pct.) og Kai Lange (44 pct.), den tidligere topdirektør i General Electrics danske medico-selskab og initiativtager til 3D-koncernen.

At 3D-koncernen er en rigtig pengemaskine illustreres ydermere af, at de tre ejere i de seneste to regnskabsår har trukket ikke mindre end 84 mio. kr. ud til sig selv i udbytte.

soren.linding@borsen.dk



Salget af Radiometer gav ikke bare Johan Schrøders investeringsselskab 1,5 mia. kr., men gav også Mr. Radiometer ny frihed til at præge udviklingen af den danske medico-sektor.